

Obligation to Negotiation in Peaceful Settlement of International Disputes

(Type of Paper: Research Article)

Aramesh Shahbazi¹, Mozhgan Khosronezhad^{2*}

Abstract

Negotiations in the area of international relations, particularly with the aim of peaceful settlement of international disputes, should be done with good faith. This is because having negotiations with good faith is like an international rule and in some cases; it is the pre-requisite for a treaty or agreement. Whenever there is an explicit agreement for negotiating, whether the term "good faith" is used in it or not, the parties shall continue negotiations based on principle of pact sunt servanda, and Article 26 of the Vienna Convention on the Law of Treaties with good faith. However, the principle of good faith will be applied even in voluntary negotiations. In other words, even in the absence of an explicit agreement between the parties, or an inherent obligation in some branches of international law, comply with it will be essential. Thus, in both cases of the obligation to negotiate, the Pactum de Negotiando (obligation of conduct), and Pactum de contrahendo (obligation of the result), the parties, regardless of their legal obligations base, should be sincere and purposefully negotiate with good faith and compromise to achieve the desired results.

Keywords

Obligation to Negotiation, Pactum de Negotiando, Pacta de Contrahendo, Obligation to Negotiation in Good Faith.

1. Assistant Prof., Department of Public and International Law, Faculty of Law and Political Science,

University of Allameh Tabataba'i, Tehran, Iran. Email: a.shahbazi@atu.ac.ir

2. MA. Student in International Law, Faculty of Law and Political Science, University of Allameh Tabataba'i, Tehran, Iran (Corresponding Author). Email: mo.khosro1986@gmail.com

Received: January 1, 2017 - Accepted: October 2, 2017



This is an Open Access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution 4.0 International, which permits others to download this work, share it with others and Adapt the material for any purpose

تعهد به مذاکره در حل و فصل مسالمت‌آمیز اختلافات بین‌المللی

(نوع مقاله: علمی – پژوهشی)

آرامش شهبازی^۱، مژگان خسرو نژاد^{*۲}

چکیده

مذاکرات در عرصه روابط بین‌الملل، بهویژه با هدف حل و فصل مسالمت‌آمیز اختلافات بین‌المللی، می‌بایست با حسن نیت دنبال شود، چراکه انجام مذاکرات با حسن نیت به عنوان یک قاعدة بین‌المللی و در برخی موارد، پیش‌شرط لازم برای انعقاد معاهده یا انجام توافق است. هر زمان که توافق صریحی، برای انجام مذاکره وجود داشته باشد، چه عبارت «حسن نیت» در آن آمده باشد یا خیر، طرفین باید طبق اصل و فای به عهد، و ماده ۲۶ عهدنامه وین حقوق معاہدات، با حسن نیت روند مذاکرات را دنبال کنند. بنابراین، اصل حسن نیت، حتی در مذاکرات داوطلبانه هم اعمال خواهد شد و حتی در صورت نبود توافق صریح بین طرفین، یا تعهد ذاتی در برخی از شاخه‌های حقوق بین‌الملل، باز هم رعایت این اصل حقوقی الزامی خواهد بود. می‌توان گفت در انواع تعهد به مذاکره، یعنی توافق برای مذاکره (تعهد به وسیله)، و توافق برای انعقاد یک معاهده (تعهد به نتیجه)، طرفین صرف‌نظر از مبنای حقوقی تعهداتشان، باید خالصانه و هدفمند به انجام مذاکرات بپردازند و با حسن نیت برای رسیدن به نتایج مطلوب تلاش و مصالحه کنند.

کلیدواژه‌گان

تعهد به مذاکره، توافق برای مذاکره (تعهد به وسیله)، توافق برای انعقاد معاهده (تعهد به نتیجه)، تعهد به مذاکره با حسن نیت.

۱. دانشیار، گروه حقوق عمومی و بین‌الملل، دانشکده حقوق و علوم سیاسی، دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران.
Email: a.shahbazi@atu.ac.ir

۲. دانشجوی کارشناسی ارشد حقوق بین‌الملل، دانشکده حقوق و علوم سیاسی، دانشگاه علامه طباطبائی، تهران، ایران (نویسنده مسئول).
Email: mo.khosro1986@gmail.com

تاریخ دریافت: ۱۰/۱۲/۱۳۹۵، تاریخ پذیرش: ۱۰/۰۷/۱۳۹۶

مقدمه

مذاکرات بین دولت‌ها، در عرصه روابط بین‌الملل، ابزاری است به منظور ارتقای همکاری‌ها و حل و فصل مسالمات آمیز اختلافات بین‌المللی (UNGA Res 53/10, 1999; recitals 4,7). مذاکره از ابزارهایی است که به صورت گستردگی و مؤثر، برای ارتقای همکاری‌های دوجانبه یا چندجانبه میان دولت‌ها به کار می‌رود (UN Doc A/53/332). دیوان بین‌المللی دادگستری در قضیه قوض نروز (فرانسه علیه نروز) معتقد بود که تعهد به عمل براساس حسن نیت، یک اصل کلی حقوق و همچنین جزئی از حقوق بین‌الملل است و حسن نیت، به عنوان یک اصل کلی حقوق در زمینه‌های گوناگونی، از جمله تعهدات دولت‌ها اعمال می‌شود، تعهداتی مانند تعهد به مذاکره با حسن نیت، حل و فصل مسالمات آمیز اختلافات بین‌المللی، تعهد به مذاکره با حسن نیت، ریشه در قواعد حقوق بین‌الملل عام یا معاهدات و حتی در زمینه حل و فصل مسالمات آمیز اختلافات بین‌المللی دارد. به عبارت دیگر، هرچند روند مذاکرات کاملاً داوطلبانه است، تعهد به مذاکره (برای حل اختلاف موجود) چنانکه به تفصیل بررسی خواهد شد، در صورت نداشتن ریشه در معاهدات بین‌المللی و حقوق بین‌الملل عرفی، از اصول کلی حقوق بین‌الملل (از جمله اصل حسن نیت) نشأت خواهد گرفت (Ziegler & Baumgartner, 2013:10, Reinhold, 2015:41).

تعهد به مذاکره در حقوق بین‌الملل

۱. تعریف مذاکره

در ادبیات حقوق و روابط بین‌الملل، مذاکره، روند داوطلبانه تبادل پیشنهادهای صریح طرف‌ها، به منظور رسیدن به توافق مطلق یا نسبی، دائم یا موقت است. مذاکره با اهداف گوناگون می‌تواند میان طرف‌ها صورت گیرد. با این حال صرف نظر از مذاکراتی که در آن یک طرف به دلیل برتری مطلق، تمامی نتایج مذاکرات را به طرف دیگر تحمیل می‌کند (اگر بتوان نام آن را مذاکره گذارد) (Hassan, 1981: 470)، هدف از این تبادل اغلب رسیدن به نفع و وضعیت مطلوب برای طرف‌های مذاکره خواهد بود. با وجود این نباید از یاد برد که منافع حاصل از مذاکره الزاماً ایجاد وضعیت جدید حقوقی نیست و در بسیاری موارد حصول یک نتیجه غیرحقوقی (برای مثال، ابراز احترام و حسن نیت) نیز می‌تواند هدف مذاکره قرار گیرد. با این حال در اغلب موارد، تحقق یافتن یک نفع مشترک (در جایی که منافع متضاد نیز وجود دارد) در مذاکرات می‌تواند منشأ آغاز باشد.

در صورتی که روند مذاکرات به توافقی منجر شود، این توافق می‌تواند شفاهانه، طی سندی مکتوب از جمله بیانیه مشترک یا حتی یک معاهده به تعهداتی معین در خصوص موضوع

مذاکرات تبدیل شود (Lindell, 1988: 25). با اینکه به نظر می‌رسد تعهد به مذاکره، در حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات بین المللی مطلوب است، اما در حال حاضر، هیچ نوع تعهد کلی برای ورود به مذاکرات بر دولتها تحمیل نشده است (Rogoff, 1994: 153). با این حال، دو تصمیم دیوان بین المللی بر این موضوع تأکید دارد، که در برخی شرایط، دولتها به مذاکره متعهدند (Lindell, 1989: 21). وی معتقد است که دولتها در اختلافاتی که در آن، هر یک از طرف / طرفها دارای حقوق قانونی است که، تنها در ارتباط با حقوق قانونی طرف / طرفهای دیگر، می‌توان به تعریف آنها پرداخت، متعهد به مذاکره هستند (Lindell, 1989: 21). بنابراین، به محض اینکه حقوق بین الملل عرفی یا معاهده‌ای در مورد مسئله‌ای خاص، حق یا حقوقی را، برای بیش از یک دولت تعیین کند، در صورت بروز هر گونه اختلاف، دولتها را طرف اختلاف، متعهد به مذاکره‌اند.

تعهد به مذاکره در حقوق معاهدات

معاهدات بین المللی می‌توانند برای دولتها، ریشه تعهد به مذاکره محسوب شوند. گاهی این تعهدات، کلی‌اند، برای مثال، دولتها متعهد می‌شوند اختلافاتی را که ممکن است صلح و امنیت بین المللی را تمدید کنند، از طریق مذاکره یا هر روش مسالمت آمیز دیگری ذیل ماده ۳۳ منشور ملل متحده، حل و فصل کنند (Rogoff, 1994: 161). در برخی موارد، این تعهدات کاملاً خاص هستند، برای مثال، تعهد دولتها در قالب یک توافق، در زمینه کنترل تسليحات، مذاکرات اقتصادی، حل و فصل اختلافات مرزی، منابع مشترک، مسائل زیست محیطی (Wellens, 2014: 42) به همین ترتیب، ممکن است در معاهدات بین المللی، شروطی وجود داشته باشد که طرفین را متعهد به مذاکره می‌کنند، این شروط در معاهدات دوجانبه و چندجانبه، بسیار رایج و معمول‌اند. همچنین ممکن است به دلایل مختلفی در معاهدات گنجانده شوند. به‌طور مثال، الف) ممکن است طرفین معاهده از طریق مذاکره موفق به حل و فصل اختلافات فی‌مایبن شده باشند، اما چند مسئله جزئی هنوز حل نشده باقی‌مانده باشد. در مقابل، گاهی به‌دلیل به تعویق افتادن توافق در مورد مسائل اساسی، طرفین به انقاد معاهده می‌پردازند و در آن متعهد می‌شوند که اختلافات را از طریق مذاکره حل و فصل کنند. برای مثال، داوری معروف رئیس جمهور کالوین کولیج در قضیه تاکنا-آریکا، که توسط معاهده صلح ۱۸۸۳ (معاهده آنکون)، جنگ اقیانوس آرام میان شیلی و پرو را خاتمه داد. ب) علاوه‌بر این، ممکن است طرفین یک مذاکره به‌منظور حل و فصل اختلافات آتی، به ادامه روند مذاکرات علاقه‌مند باشند و با اضافه کردن شروطی، تعهد به مذاکره را الزام‌آور بدانند (برای مثال توافق ایالات متحده و اتحاد جماهیر شوروی در پیمان‌های سالت (Smith, 2014: 1549). ج) ممکن است دولتها به این نتیجه

برسند که منافع مشترک یا حقوق قانونی‌شان در یک مسئله خاص، نیازمند همکاری است. کنوانسیون حقوق دریاهای و حقوق بین‌الملل محیط زیست مثال‌های زیادی در این زمینه در اختیار ما قرار می‌دهند (Klabbers in Hollis, 2014: 179). د) هنگامی که دولتها خواستار ایجاد سازمانی بهمنظور کاهش شدت یا حل وفصل برخی تفاوت‌ها و اختلافات از طریق میانجی‌گری و در صورت امکان توافق باشند. ممکن است روند مذاکره، با تعامل و سازش، به درک عمیق‌تر و کاهش تنش‌ها منجر شود، مذاکراتی که در کمیسیون امنیت و همکاری اروپا^۱ صورت می‌گیرد، مثالی از مذاکرات هستند (Klabbers in Hollis, 2014: 559).

۱. تعهد به مذاکره ذیل منشور ملل متحد

برای یافتن ریشه تعهد به مذاکره، ابتدا باید به این پرسش اساسی پاسخ داد که آیا منشور ملل متحد می‌تواند دولت‌های عضو را، متعهد به مذاکره در حل وفصل مسالمت‌آمیز اختلافات بین‌المللی سازد؟ اهداف و اصول بیان شده سازمان ملل متحد که در ماده‌های ۱ و ۲ منشور قید شده است، به حمایت از این گزاره می‌پردازند که دولت‌های عضو باید به روش‌های مسالمت‌آمیز، اختلافات خود را حل وفصل کنند (U.N. CHARTER: Art. I). با این حال، حسن نیت و مسالمت‌آمیز بودن، تنها بیزگی‌های لازم مذاکره‌اند. این در حالی است که در اصل این گزاره که دولت‌ها متعهدند که حتماً اختلافات خود را «مذاکره کنند» و اختلافی را حل نشده باقی نگذارند، در دکترین تردیدهای عمدہ‌ای ابراز شده است (Rogoff, 1994: 155). ماده (۲) منشور تصریح می‌دارد: «تمامی اعضاء می‌بایست اختلافات بین‌المللی خود را به شیوه‌های مسالمت‌آمیز حل وفصل کنند، بهصورتی که صلح و امنیت بین‌المللی، و عدالت، به خطر نیفتد». بهنظر نمی‌رسد که این ماده بتواند به دولت‌های عضو، تعهدی برای مذاکره تحمیل کند، با اینکه به اصل حسن نیت در ماده (۲) منشور اشاره شده است، اما دیوان بین‌المللی دادگستری، معتقد است که تعهد به مذاکره با حسن نیت از اصل وفای به عهد^۲ نشأت گرفته و خودش به‌نهایی نمی‌تواند به عنوان منبعی برای تعهد حقوقی در نظر گرفته شود; (ICJ Reports 1998, para 94; Shaw, 2013: 104) در نتیجه، صرف‌نظر از آنکه دولتها متعهد به آغاز مذاکره در راستای حل وفصل اختلافات خود باشند، اگر مذاکره را آغاز کردن، مذاکرات مذکور باید با حسن نیت انجام بپذیرند. در ماده ۳۳ نیز، تأکید خاصی بر مذاکره صورت گرفته است و «روش‌های حل وفصل مسالمت‌آمیز» را ذیل فصل ۶ بررسی می‌کند. همچنین تصریح می‌دارد: «طرفین هر اختلافی که ادامه یافتن آن به احتمال زیاد، برای صلح و امنیت بین‌المللی خطرساز خواهد بود، باید «قبل از هر چیز» از طریق مذاکره، تحقیق، وساطت، مصالحة، داوری، حل وفصل قضایی،

1. CSCE, U.S. Commission on Security and Cooperation in Europe (HelsinkiCommission)
2. Pacta sunt servanda

یاری جستن از آژانس‌ها یا تمهیدات منطقه‌ای، یا هر روش مسالمت آمیز دیگری که به دلخواه خودشان است، به دنبال راه حل باشند» (GOODRICH, 1996: 41-43). از عبارت پردازی این ماده مشخص است که تعهد به حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات، تنها به آن دسته از اختلافاتی که «ادامه یافتنشان به احتمال زیاد برای صلح و امنیت بین المللی خطرساز خواهد بود» (U.N. CHARTER, art. 33) مربوط می‌شود. همچنین با توجه به نقش ماده ۳۳ در طرح کلی منشور، به نظر می‌رسد که التزام مبنی بر حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات باید با توجه به فصل ششم منشور مورد خوانش قرار نگیرد، چراکه عبارت «قبل از هر چیز» نشان‌دهنده مجموعه‌ای از اقداماتی است که با تلاش‌هایی از سوی طرفین برای حل و فصل مسالمت آمیز آغاز می‌شود و با تحقیق و بررسی و توصیه‌های شورای امنیت، یا ارجاع اختلاف توسط طرفین به شورای امنیت ادامه می‌یابد (GOODRICH, 1996: 41-42). با این حال، در آرای دیوان بین الملل دادگستری، قلمرو ماده ۳۳ منشور، گسترده‌تر از این حد ارزیابی شده است و آرای مذکور از روش‌های حل و فصل مسالمت آمیز مقرر در فصل ششم، فراتر رفته‌اند. برای مثال، در قضیه فلات قاره دریای شمال، دیوان اعلام کرده بود «تعهد به مذاکره» صرفاً کاربردی خاص از یک اصل است که اساس تمام روابط بین الملل است و آن را به عنوان یکی از روش‌های حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات بین المللی شناسایی می‌کند (ICJ Reports 1985: par.192).

به طور کلی می‌توان التزام به ماده ۳۳، حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات بین المللی را، در کنوانسیون‌های متعددی نیز جست و جو کرد. برای مثال، ماده ۲۸۳ کنوانسیون حقوق دریاها مقرر می‌دارد: «وقتی که یک اختلاف بین کشورهای عضو در ارتباط با تفسیر یا اجرای این کنوانسیون پیش می‌آید، طرفین اختلاف سریعاً در مورد حل و فصل آن با مذاکره یا سایر روش‌های مسالمت آمیز، تبادل نظر خواهند نمود» یا ماده ۶۵ عهدنامه وین حقوق معاہدات اذعان می‌دارد: «اگر از جانب دیگر هر یک از طرف‌های معاہده اعتراضی مطرح سازد، طرف‌های معاہده باید با توصل به طرق مذکور در ماده ۳۳ منشور ملل متحده، راه حلی را جست و جو نمایند». در نتیجه اولًا حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات یکی از قواعد حقوق بین الملل عرفی است که در مورد همه مناقشات سیاسی و حقوقی حاکم است. R. (22) Bilder, 1981: 22؛ ثانیاً بنا به تعبیر متداول در ادبیات حل و فصل مسالمت آمیز اختلافات بین المللی^۱، مذاکره فرایندی است که به موجب آن طرفین می‌پذیرند که مستقیماً و به نحو مسالمت آمیز، اقدام به برقراری ارتباط و تعامل مستمر در جهت رسیدن به توافق و در نتیجه حل اختلاف فی‌مابین کنند (Bilder, 1981: 23).

1. PSD (peaceful dispute resolution)

۲. تعهد به مذاکره با حسن نیت در حقوق معاهدات

انجام مذاکرات با حسن نیت به عنوان یک قاعدة بین‌المللی و در برخی موارد، پیش‌شرط لازم برای انعقاد معاهده یا انجام توافق است و از آنجا که مذاکره، اقدام و تلاش صریح^۱ برای رسیدن به توافق، در جهت شناخت اهداف مشترک است که به احتمال زیاد، منتج به توافق بین‌المللی (و چه بسا یک معاهده بین‌المللی) خواهد شد (Lindell, 1988: 21; Rogoff, 1994: 147)، به همین ترتیب انجام مذاکرات با حسن نیت، اغلب پیش‌شرط لازم برای انعقاد معاهده یا انعقاد دیگر توافقات خواهد بود. در واقع، مذاکره با حسن نیت، تکلیف مشترک مبتنی بر استفاده از تدبیر و راهکارهای منطقی و معقول مذاکره وجود قصد متقابل و دوسویه برای رسیدن به توافق و حل و فصل مسالمت‌آمیز اختلافات است (الهويي و محمدی، ۱۳۹۴: ۱۱۵). همچنین، جنبه اصلی مجموعه تعهدات موجود در مذاکرات در حقوق بین‌الملل است. در ابتدا ریشه این تعهد را، باید در کنوانسیون حقوق معاهدات بررسی کرد. مواد ۲۶ و ۳۱ این کنوانسیون در زمینه تفسیر و اجرای معاهدات به صراحت به اصل حسن نیت اشاره می‌کند: Brownlie, 2008: 34). این اصل در فرایند شکل‌گیری معاهده، از زمان پیش از تصویب تا تفسیر معاهدات، نقش حیاتی دارد، چراکه حسن نیت به معنای گفتار و رفتار صادقانه، شیوه‌ای برای تأمین امنیت حقوقی در قراردادهاست و می‌توان آن را مبنای برای حفظ نظام حقوق معمالات دانست (کاتوزیان و عیاسزاده، ۱۳۹۳: ۱۷۰). از آنجا که عهدنامه وین، مذاکرات را، فقط در تنظیم و پذیرفته شدن متن معاهده بررسی می‌کند و به تعهد به مذاکره با حسن نیت اشاره مستقیمی ندارد، از این رو با توجه به موضوع مقاله حاضر، به تعهد به مذاکره با حسن نیت در رفتار و عملکرد دولتها، قبل از لازم‌الاجرا شدن معاهدات خواهیم پرداخت. اصل آزادی و رضایت طرف‌های معاهده به انعقاد معاهده، از اصول بنیادین حقوق معاهدات است، به این معنا که اراده باید صریحاً یا به نحو اختیاری، یعنی آزاد اعمال شده باشد (بیگدلی، ۱۳۸۴: ۱۴۲)، در غیر این صورت، رضا معلول (عيوب رضا) و موجب بطلان معاهده است. مصاديق این اعمال عبارت‌اند از: تدلیس، ارتشای نماینده دولتها، اجبار، توسل به زور. به علاوه ماده ۱۸ کنوانسیون وین طرفین را متعهد می‌سازد که پیش از لازم‌الاجرا شدن معاهده، از خذشه وارد ساختن به هدف و موضوع آن اجتناب کنند. عهدنامه وین در دیباچه خود، اصول رضایت، حسن نیت و قاعدة وفا به عهد را برخاسته از برابری حاکمیت دولتها مذکور در ماده ۲(۱) منشور می‌داند. به همین ترتیب اصل رضایت را، مانیفستی از اراده و خواست دولتها، برای ملتزم شدن به یک معاهده معتبر می‌داند. این اراده، شرط ضروری برای مذاکرات موقفيت‌آمیز از طریق توافق است (Korontzis, 2014: 179).

1. Explicit

قبال معاهده ممکن است از طریق امضاء، مبادله اسناد تشکیل دهنده معاهده (اسناد تصویب)، تصویب، قبولی، تصدیق یا الحق، یا به هر شیوه دیگری که توافق شود، ابراز شود. به علاوه ماده ۹، پذیرش متن معاهده را با رضایت یا رأی کلیه کشورهایی که در تهیه و تنظیم آن شرکت داشته‌اند، ممکن می‌داند. از این‌رو، تأکید اصلی این مقاله بر روی ماده‌های ۴۹-۵۲ عهدنامه است، چراکه از اصل رضایت دولتها، در موارد تقلب، ارتشا، اجبار نماینده یا اجبار کشورها از طریق تهدید یا کاربرد زور حمایت می‌کند. البته بررسی دقیق‌تر این موضوع خارج از کانون بحث حاضر و نیز توجه معطوف مخاطب به کنه مسئله است. از این‌رو سعی شده است تا به تفاوت تعهد به مذاکره با هدف حصول یک توافق (تعهد به وسیله) و تعهد به حصول یک توافق از طریق مذاکره (تعهد به نتیجه) در پرتو رویه قضایی پرداخته و با بررسی آرای مختلف دیوان، این عبارات تنویر و تبیین شود.

تعهد به مذاکره با حسن نیت در پرتو رویه قضایی بین المللی

۱. تعهد به مذاکره با هدف حصول توافق^۱ (تعهد به وسیله)، یا تعهد به حصول

توافق از طریق مذاکره با رویکرد مبتنی بر انعقاد معاهده؟^۲ (تعهد به نتیجه)

تعهد به مذاکره، به معنای توافق برای مذاکره (تعهد به وسیله) با تعهد به حصول توافق از طریق مذاکره (تعهد به نتیجه) تفاوت دارد. با این حال طرف‌ها متعهدند مذاکرات را در هر دو حالت، با رعایت حسن نیت انجام دهند. این امر مستقیماً از ماده ۲۶ عهدنامه وین ۱۹۶۹ نشأت گرفته که در آن مقرر می‌دارد: «هر معاهده لازم‌اجرایی برای طرف‌های آن تعهد‌آور است و باید توسط آنها با حسن نیت اجرا گردد» (ICJ Reports, 2011: 131).

که مراجع قضایی بین المللی چگونه این تعهد را اثبات کرده‌اند:

اولین قضیه‌ای که در آن دیوان دائمی بین المللی دادگستری به موضوع تعهد به مذاکره با حسن نیت پرداخت، در ترافیک راه‌آهن بین لیتوانی و لهستان، در قالب توافق برای مذاکره بود که از قطعنامه شورای جامعه ملل نشأت گرفته بود و با موافقت لیتوانی و لهستان به تصویب رسید (PCIJ Series A/B, No 42. Advisory Opinion, 1931/42: 220).

این قطعنامه به هر دو کشور توصیه کرد: «برای تضمین صلح پایدار، می‌بایست وارد مذاکرات مستقیم شوند» (Advisory Opinion, PCIJ Series A/B, No 42. 1931/42: 115).

برقراری مجدد ارتباط خط آهن بی‌ثمر بود. اما در نظریه مشورتی، دیوان این نکته را مطرح کرد که «تعامل نه تنها ورود به مذاکرات، بلکه دنبال کردن آنها تا حد ممکن است با رویکرد انعقاد

1. Pactum de negotiando (*South West Africa cases, I.C.J. Reports 1962: 331*).

2. Pacta de contrahendo

موافقتنامه، هرچند الزاماً تعهد به مذاکره، به معنای تعهد برای رسیدن به توافق نیست». (116) PCIJ Series A/B, No 42 Advisory Opinion, 1931/42: 116) با آنکه دیوان دائمی بین‌المللی دادگستری اشاره‌ای به موضوع حسن نیت نمی‌کند، اما دنبال کردن مذاکرات با رویکرد مبنی بر انعقاد معاهده، استانداردی برای حسن نیت محسوب می‌شود (Quagliato, 2008: 220-221). همچنین، توافق برای مذاکره، توسط دیوان بین‌الملل دادگستری در قضیه فلات قاره دریای شمال بررسی شد. موافقتنامه‌های خاص بین دانمارک و هلند با آلمان، در خصوص اصول و قواعدی که قابل اعمال در تحديد حدود فلات قاره در دریای شمال هستند، در ماده (۲) ۱ دیوان تصريح می‌دارد: «طرفین متعهد به ورود به مذاکرات با هدف انعقاد معاهده هستند؛ و نه اینکه صرفاً وارد فرایند رسمی مذاکره شوند و باید تصور کنند که مذاکره می‌تواند پیش‌شرطی برای اجرای اتوماتیک یک روش خاص از تحديد حدود در غیاب توافق باشد؛ آنها موظف‌اند به‌گونه‌ای رفتار کنند که نشان دهد مذاکرات معنادار است و این امر تا زمانی که هر یک از آنها بر موقعیت خود پاپشاری می‌کنند و حاضر به اصلاح و تغییر نیستند، محقق نخواهد شد» (ICJ Reports, 1964, para 85(a)). در پی شکست روند مذاکرات بین طرفین، دیوان اعلام کرد دولتها در برخی شرایط، ملزم به مذاکره با حسن نیت هستند (Quagliato, 2008: 221).

با آنکه دیوان بین‌الملل دادگستری باز هم اشاره‌ای به اصل حسن نیت نکرد، اما تمایل به «مصالحه» لزوماً به معنای رفتار همراه با حسن نیت است و فقدان آن سوءاستفاده از حق^۱ محسوب می‌شود. در قضیه تحديد حدود فلات قاره اشاره شد که تحديد حدود دریایی، حوزه‌ای از حقوق بین‌الملل است که در آن، هیچ امکانی برای تحديد حدود یکجانبه وجود ندارد و دولتها ملزم به مذاکره‌اند، بنابراین تعهد به مذاکره در رژیم تحديد حدود دریایی، امری ذاتی شده است (2: 18 para 47, 87; Wellens, 2014: 18 para 47, 87; ICJ Reports, 1982: 18 para 47, 87). تعهد به مذاکره، مانع از سوءاستفاده سایر طرفین معاهده از اعمال حقوق دولت ذی‌ربط می‌شود. برای مثال، در قضیه خلیج مین، دیوان تأکید کرد که طرفین متعهد به «مذاکره با حسن نیت هستند و باید با قصد واقعی برای رسیدن به نتیجه مثبت» تلاش کنند (تعهد به نتیجه) (ICJ Reports, 1982).

همچنین با تفسیر تصمیم خود در فلات قاره (تونس در مقابل لیبی)، ابراز داشت که توافق می‌بایست مبنی بر رویکرد انعقاد معاهده باشد، که به‌واسطه آن، طرفین متعهد به انعقاد یک معاهده شوند، بنابراین، تعهد به مذاکره به روش معنادار معنای عمیق‌تری می‌باید (ICJ Reports 2002: 303, para 26(5) (b)). تعهد به مذاکره در تعیین حدود فلات قاره، در مواد ۷۶ و ۸۳ کنوانسیون حقوق دریاهای^۲ نیز آمده است. ماده ۸۳ (۳) این کنوانسیون بیان می‌کند که «تا دستیابی به توافق براساس قواعد حقوق بین‌الملل و توافق مذکور در ماده ۳۸ اساسنامه

1. Abuse of right
2. UNCLOS

دیوان بین المللی دادگستری، کشورها با روح تفاهم و همکاری تلاش همه جانبه خواهند کرد که ترتیبات موقت قابل اجرا با یکدیگر منعقد کنند، که این ترتیبات را تا به رسیدن به توافق نهایی نباید به مخاطره یا تعویق بیندازند. همچنین این ترتیبات موقت، به تعیین حدود نهایی فلات قاره خدشهای وارد نخواهند کرد». این ادبیات بهوضوح نشان دهنده تعهد کشورها، به مذاکره با حسن نیت است. تعهد به مذاکره همچنین، بهطور ضمنی در تحديد حدود دریایی و در حقوق شیلات بین المللی، از نیاز به حفاظت از ذخایر دریایی ناشی می شود. دیوان در قضیه صلاحیت ماهیگیری اظهار داشت که دولت‌ها موظف‌اند نه به صورت یکجانبه، بلکه همراه با یکدیگر به بررسی اقدامات لازم بپردازند (ICJ Reports 1974, paras 32, 74-75). علاوه‌بر این، اعمال حقوق ترجیحی به طور ضمنی مستلزم تعریف یا تعیین حد و مرزی مشخص از طریق مذاکرات است؛ در اعمال این حق «هر یک از طرفین باید با حسن نیت، توجه معقول و منطقی به حقوق قانونی دیگری مبذول دارد (ICJ Reports, 1974: 32 & 74)، چراکه بی‌توجهی به حقوق مشروع دیگری، با اصل دفاع از منافع مشروع^۱ در تضاد است و سوءاستفاده از حق محسوب می‌شود. در همین زمینه، منافع متضادی که از استفاده صنعتی از رودخانه‌های بین المللی حاصل می‌شود، باید با اعطای امتیازات متقابل و طی مذاکره، در قالب یک توافق جامع به دست آید؛ چراکه یک دولت نمی‌تواند به طور یکجانبه تشخیص بهد که آیا اقداماتش بر منافع دولت‌های دیگر تأثیر می‌گذارد یا خیر. در نتیجه، دیوان مناسب‌ترین شیوه برای حل و فصل اختلاف میان طرفین را مذاکرة هدفمند می‌داند؛ مذاکره‌ای که باید با حسن نیت و به منظور تحقق اهدافی همچون تحديد حقوق و منافع طرفین و صورت گیرد.

همچنین، در داوری دریاچه لانوکس، دیوان داوری اظهار داشت که در این زمینه، تعهد به دستیابی به توافق وجود دارد، چراکه طرفین بالقوه ذی‌نفع، حق دسترسی به اطلاعات لازم را دارند، همچنین «رایزنی‌ها و مذاکرات بین دو کشور باید خالصانه و با قواعد حسن نیت تطابق داشته و نباید تشریفات صرف باشند» (Lake Lanoux Arbitration, Spain v France, 1957/281: 15-16). به گفته دیوان داوری، تعهد به «تلاش برای انعقاد» موافقت‌نامه مستلزم «تعهد به حسن نیت در تمامی ارتباطات و تماس‌هایست که می‌تواند از طریق انجام مقایسه‌ای جامع از منافع و داشتن اراده خوب متقابل، بهترین شرایط را برای عقد موافقت‌نامه‌ها در اختیار دولت‌ها قرار دهد» (Lake Lanoux Arbitration, Spain v France, 1957/281: 13-16). علاوه‌بر این امر باید منافع مختلف در نظر گرفته شود و طرفین اختلاف باید با تعلیق اجرای کامل حقوق خود در طی دوره مذاکرات موافقت و نشان دهند که «در این راستا بسیار علاوه‌مندند که منافع دیگر کشور ساحلی را با منافع شخصی خود آشتی دهند» (Lake Lanoux Arbitration, Spain v France, 1957/281: 2). دیوان داوری نیز نمونه‌هایی از قضیه‌هایی را مطرح کرد که در آنها

1. The principle of the protection of legitimate interests, art. 267 of the convention of the law of the sea

مذاکرات با این قواعد همخوانی ندارند. «تلاش برای شکست توجیه‌ناپذیر گفت‌وگوها، امتناع از ملاحظه منافع و طرح‌های پیشنهادی مخالف با دیدگاه و مواضع خود بدون هیچ‌گونه دلیل منطقی و مستدل.....آن هم با هدف ممانعت از ایجاد هر گونه توافق معقول» (Lake Lanoux) (11) Arbitration, Spain v France, 1957/281 11 نمونه‌هایی از سوءاستفاده از حق به حساب می‌آید. در مردم مشابه، دیوان داوری امین اویل اطهار داشت که انجام مذاکرات بدون تأخیر و به شکل پایدار در دوره زمانی متناسب با اوضاع و احوال را نشانه حسن نیت می‌دانست (Kuwait v Aminoil, 1982: 70). همچنین آن را مستلزم آگاهی از منافع طرف دیگر مذاکره و تلاش تأمباً با پایمردی برای رسیدن به توافق می‌داند. به علاوه، در قضیه آثار حقوقی ساخت دیوار حائل در سرزمین اشغالی فلسطین از تعهد طرفین اختلاف به رعایت شیوه عملکرد مورد توافق به عنوان پیششرط حل و فصل اختلاف و گام برداشتن به سمت جلو به طور همزمان یاد می‌کند (تعهد به نتیجه) (Shabtai, 1989: 165). در ادامه ضروری است که با بررسی آرای دیوان، بیشتر به تفاوت میان توافق برای مذاکره (تعهد به وسیله) و توافق برای مذاکره جهت انعقاد معاهده (تعهد به نتیجه) بپردازیم. دیوان در «موافقتنامه بدهی‌های خارجی آلمان»، با ارجاع به قضیه فلاٹ قاره، بیان می‌کند که «توافق برای مذاکره، هم بدون پیامد و عواقب حقوقی نیست. بدان معنی که هر دو طرف باید، با حسن نیت، برای رسیدن به راه حل رضایت‌بخش تلاش کنند، حتی اگر این به معنی انصراف از مواضعی باشد که پیشتر بهشت بر روی آن پافشاری می‌کردند. این رفتار نشان‌دهنده تمایل به انجام مذاکره و ترک مواضع قبلی و مصالحه با طرف مقابل است. همچنین شامل درک مواضع طرف مقابل، با هدف پذیرش شرایط است. دیوان طرفین را ملزم به رسیدن به توافق (تعهد به نتیجه) نمی‌کند، [اما] از طرفین می‌خواهد مذاکره و گفت‌وگو کنند و با حسن نیت برای رسیدن به نتیجه قابل قبول تلاش کنند و در نهایت به این اختلاف طولانی مدت خاتمه دهنده» (Kuwait v Aminoil, 1982: 72). بنابراین، دیوان داوری بر تعهد به مذاکره با حسن نیت و انجام تلاش‌های جدی با هدف رسیدن به توافق، تأکید می‌کند (White in Lowe and Warbrick, 2002: 233-234). از سوی دیگر، توافق برای مذاکره، در معاهدات با هدف «از بین بردن سلاح‌های کشتار جمعی»، بسیار رایج است. برای مثال، ماده ۶ NPT¹ طرفین را متعهد به مذاکره با حسن نیت می‌کند و ماده ۹ کنوانسیون سلاح‌های بیولوژیکی²، دولتها را ملزم به ادامه روند مذاکرات جهت انعقاد معاهده در مورد سلاح‌های شیمیایی می‌سازد.³ بنابراین، منطقی است اگر بگوییم که تعهد به مذاکره با حسن نیت، که توسط این مقررات ایجاد الزام کرده‌اند، همسو با رویه

1. Treaty on the Non-Proliferation of Nuclear Weapons

2. Biological Weapons Convention

3. Convention on the Prohibition of the Development, Production and Stockpiling of Bacteriological (Biological) and Toxin Weapons and on their Destruction.

بین المللی قضایی بین المللی است؛ بدین ترتیب که دولت‌هایی که قرار است به روشهای معنادار مذاکره کنند، باید با رویکرد مبنی بر انعقاد معاهده حاضر به مصالحه شوند (White in Lowe & Warbrick, 2002: 233-234). دیوان در نظریه مشورتی خود در قضیه مشروعیت تهدید یا استفاده از تسلیحات هسته‌ای (۱۹۹۶) با اکثریت آراء، ماده ۶ NPT را، مذاکره برای انعقاد معاهده (تعهد به نتیجه) در نظر می‌گیرد و اذعان می‌دارد: «تأثیر حقوقی چنین تعهدی، فراتر از تعهد صرف رفتاری (تعهد به وسیله) است: تعهد مذکور، تعهد دستیابی به نتیجه دقیق و صریح است: خلع سلاح هسته‌ای، بهنحو کامل که این امر با اتخاذ روند خاص رفتاری، یعنی پیگیری مذاکرات با حسن نیت، اتفاق خواهد افتاد (Wellens, 201: 24). نتیجه‌گیری دیوان جالب توجه است، چراکه رویه قضایی در حقوق بین الملل تا آن زمان، تمایلی به شناسایی این نوع تعهد به عنوان «تعهد به نتیجه» نشان نداده بود (Wellens, 2014: 33). پس از صدور رأی دیوان نیز استدلال‌هایی له و علیه دیوان در همین خصوص مطرح شده است. شاید دیوان از ناتوانی خود در جلوگیری از مشروعیت دستیابی به سلاح‌های هسته‌ای ذیل قواعد بین المللی آگاه بوده، از این‌رو سعی داشته تا دولتها را به انعقاد یک معاهده در این زمینه ملتزم سازد. از آنجا که هدف از ماده شش، که توسط دیباچه NPT حمایت شده، خلع سلاح کامل هسته‌ای است، با وجود این، لازم است جزئیات چنین معاهده‌ای با حسن نیت مورد مذاکره قرار گیرد. در این زمینه می‌توان تفسیر دیوان را در قضیه فلات قاره (تونس در مقابل لیبی) به یاد آورد که اظهار داشت: در موارد توافق برای انعقاد معاهده، تعهد به انجام مذاکرات، با تلاش مقتضی به منظور تحقق نتیجه، به عنوان یک تعهد مستقل از معاهده شناسایی می‌شود (ICJ Reports, 1985: 48 & 67). اگر استدلال دیوان در قضیه فلات قاره قابل پذیرش و تسری به سایر موارد باشد، باید «تعهد به خلع سلاح هسته‌ای» را به عنوان نتیجه‌ای که طرفها، به موجب ماده شش NPT برآساس آن «متعهدند» از مذاکره در خصوص خلع سلاح تبعیت کنند، به عنوان یک تعهد مستقل حقوقی مستقل یاد کرد (David, 2004: 2). با وجود این تا به امروز، هیچ توافقی مبنی بر خلع سلاح کامل هسته‌ای وجود نداشته است. حال این سؤال نیز می‌تواند محمل مناسبی برای پرسش داشته باشد: از آنجا که در صورتی که تعهد به مذاکره در خصوص خلع سلاح هسته‌ای را تعهد به نتیجه تلقی کنیم، و از آنجا که تعهد به مذاکره به معنای تعهد به حصول نتیجه باید در زمانی «معقول» و «مؤثر» منتج به نتیجه (خلع سلاح هسته‌ای) شود، آیا هنوز این زمان متعارف و مؤثر توسط اعضای این معاهده منقضی نشده است؟ آیا این اعضاء در حال حاضر در حال نقض این معاهده به سر می‌برند؟ نه سازمان بین المللی انرژی هسته‌ای و نه هیچ‌یک از اعضاء آن تاکنون نتوانسته‌اند این سؤال را به صورت جدی در ارکان رسمی سازمان طرح کنند. آیا تکثیر روزافزون سلاح‌های هسته‌ای و تکامل فراینده این سلاح‌ها توسط تولیدکنندگان آن خود نمی‌تواند مغایر رعایت اصل حسن نیت طی مذاکرات خلع سلاح تلقی شود؟

در بیان ارتباط مذاکره با همکاری و مشورت می‌توان به رأی دیوان در قضیه پالپ میلز اشاره کرد، دیوان مکانیسم همکاری مورد توافق میان دولتها را، بر پایه اصل حسن نیت می‌داند و یادآوری می‌کند که الف) اعتماد و اطمینان در همکاری‌های بین‌المللی امری ذاتی و ضروری است (ICJ Reports 2010 (I); para 145)؛ ب) تعهد به همکاری مستلزم: اولًا «تعهد به مشورت با حسن نیت و در ثانی «مذاکره در مورد سایر ترتیبات مورد نیاز» است. همچنین بی‌توجهی به تعهد به همکاری، برابر با سوءاستفاده از حق و نقض اصل حسن نیت به‌شمار می‌آید (White in Lowe and Warbrick, 2002: 245). در قضیه موافقت موقت مجددًا مفهوم تعهد به مذاکره با هدف «حل و فصل مسالمت‌آمیز اختلافات»، براساس رویه قضایی دیوان بین‌الملل دادگستری و خلف آن دیوان دائمی ارزیابی شد (Advisory Opinion, ICJ Reports 1980, p 73) و اظهار داشت: الف) «تعهد به مذاکره مستلزم آن است که دولتها، «وارد مذاکرات شوند و تا رسیدن به توافق آن را پیگیری کنند، اما هیچ‌گونه الزامی برای رسیدن به توافق وجود ندارد» (ICJ Reports 2010 (I), 116)؛ ب) طرفین می‌بایست مذاکرات ضروری و طولانی را دنبال کنند (PCIJ Series A/B, No 42, 1931; 116) (ICJ Reports 1964: 13)، ج) طرفین باید به‌گونه‌ای عمل کنند که نشان دهند «در طول انجام مذاکرات در تلاش برای اخذ نتیجه‌اند»، یعنی «هر دو طرف باید با حسن نیت برای رسیدن به توافق و راه حلی مشترک از طریق سازش تلاش کنند، حتی اگر این، به معنای دست کشیدن از بعضی از مواضعی باشد که قبلاً شدیداً به آن اعتقاد داشته‌اند» (ICJ Reports 1964: 146)، و از طریق اختلال در ارتباطات و تأخیر به شیوه‌ای توجیه‌ناپذیر یا بی‌توجهی به روش و هدف مورد توافق، مانع انجام مذاکرات نشوند (Lake Lanoux, 1957 XII RIAA: Para. 307)؛ د) طرفین باید برای رسیدن به آن تلاش‌های جدی انجام دهند و به منافع دیگری توجه معقول و منطقی داشته باشند» (ICJ Reports, 1974: 78). به علاوه، دیوان «داشتن ریشه‌ای محکم در قواعد حقوق بین‌الملل» را برای تعهد به مذاکره با حسن نیت، بدیهی می‌شمرد (Interim Accord case, 2011; 131) (ICJ Reports 1974: 46)، ضمن آنکه این احتمال را نادیده نمی‌گیرد که صریحاً یا به صورت ضمنی به این تعهد به عنوان یک شرط خاص در مذاکرات بین‌الدولتی اشاره شده باشد (B. O'Neill. 2001: 2). رویکرد دیوان بین‌الملل دادگستری در این قضیه بر پایه همراهی با ماده ۲۶ کنوانسیون حقوق معاهدات است. بنابراین مذاکره‌ای که با حسن نیت صورت نگیرد، نقض یک تعهد ذیل قواعد حقوق بین‌الملل است (Factory at Chorzów, 1928: 47; ICJ Reports 1974, par 60)، حتی اگر اثبات این نقض دشوار یا پیامدهایش نامشخص باشد، چراکه نقض آن به اثبات نیاز دارد و تمامی مذاکره‌کنندگان در حال مذاکره به صورت پیش‌فرض متصرف به صفت «مذاکره‌کننده‌ی دارای حسن نیت» هستند. نکته شایان اهمیت آنکه سوءنیت را نمی‌توان به صرف شکست مذاکرات

احراز کرد (ICJ Reports., 1925 II RIAA, 933: 933). به عبارتی مذاکره ممکن است به دلایل متعددی غیر از سوءنیت طرف/طرفها به شکست بینجامد. با این حال نقض این قاعده ممکن است از طریق قرائت و اماراتی احراز شود؛ قرائت و شواهدی که به قطع و یقین بتوان آنها را مغایر با تلاش سازنده برای حفظ روند سازنده مذاکره (در تعهد به وسیله) و تلاش برای حصول توافق در تعهد به نتیجه ارزیابی کرد. آنچه در این حالت می‌توان بدون تردید نقض اصل حسن نیت دانست، کناره‌گیری بی‌مورد از روند ادامه مذاکرات (در تعهد به وسیله) و نیز مخالفت جدی با طی روند مؤثر توافق (در تعهد به نتیجه) است (ICJ Reports., 1925 II RIAA, 933: 933). در رویه قضایی بین‌المللی، موارد زیادی پیش آمده است که طرفین مذاکره، یکدیگر را به نداشتن حسن نیت متهم کرده‌اند. برای مثال در داوری تاکنا – اریکا، این موضوع که آیا شیلی تعهد خود برای مذاکره با حسن نیت را نقض کرده است یا خیر، بررسی شد؛ در حقیقت، طرفین با هم توافق کردند تا در مورد چگونگی برگزاری همه‌پرسی و شرایط آن به مذاکره پردازنند. بنا به نظر دیوان «تعهد آنها این بود که با حسن نیت به مذاکره بپردازنند»، در نتیجه، امتناع عمدى طرفین از این مذاکره، به توجیه ادعای طرف دیگر، مبنی بر خارج شدن از تعهد موردنظر منجر می‌شود (ICJ Reports., 1925 II RIAA, 929-930: 930). البته دیوان اعلام کرد که نقض تعهد به مذاکره با حسن نیت به چیزی بیش «از عدم موقیت مذاکرات خاص یا عدم تصویب پروتکل‌های خاص» نیاز دارد؛ مانند اعراض از ادامه مذاکرات یا قصد برای جلوگیری از وقوع هر گونه توافق برای ادامه مذاکرات، این موارد لزوماً برابر با سوءاستفاده از حق و حقوق و نقض حسن نیت خواهد بود (Quagliato, 2008: 220-221).

همچنین سازمان ملل متحده و به‌طور خاص، شورای امنیت در موارد متعددی در زمینه حل و فصل اختلافات بین‌المللی، از طرفین خواست که با حسن نیت مذاکره کنند. به همین ترتیب، در سال ۲۰۰۱ از یوگسلاوی و کرواسی خواست که در خصوص اختلافات خود با حسن نیت مذاکره کنند.

تعهد به مذاکره در حقوق بین‌الملل عرفی

دیوان در قضیه فلات قاره دریای شمال معتقد بود، که دولتهای طرف اختلاف، موظف به تعیین حدود نواحی مورد اختلاف از طریق مذاکره و در نهایت رسیدن به توافق‌اند (تعهد به نتیجه). دیوان رسیدن به توافق، از طریق مذاکره (تعهد به مذاکره) را از تحلیل رژیم حقوقی فلات قاره به دست آورد. همچنین معتقد بود که قواعد عرفی به‌منظور تعیین حدود مرزهای فلات قاره‌ای بر نواحی مجاور حاکم خواهد بود. به همین ترتیب، دیوان تعهد به مذاکره را، مستنبط از قواعد حقوق بین‌الملل عرفی که در تعیین حدود نواحی فلات قاره‌ای، میان

دولت‌های مجاور قابل اعمال و تعمیم است، می‌داند. علاوه‌بر این، دیوان طرف‌های اختلاف را ملزم کرد تا با هدف رسیدن به توافق، وارد مذاکرات شوند، از این‌رو به «تعهد به نتیجه در مذاکرات» معنایی عمیق بخشد. همچنین در قضیه صلاحیت ماهیگیری، دیوان به این نکته اشاره کرد که «مناسب‌ترین روش حل و فصل اختلافات فی‌ما بین، مذاکره است» و برخلاف استدلالش در قضیه فلات قاره، که در آن تعهد به مذاکره از رژیم خاص حاکم بر فلات قاره نشأت می‌گرفت، در قضیه صلاحیت ماهیگیری، اذعان داشت که تعهد به مذاکره از «ماهیت حقوق خاص طرفین» ناشی می‌شود. بنا به این نظر دیوان «در مفهوم حقوق امتیازی، به صورت غیرمستقیم، به این اصل اشاره شده است که مذاکره، برای مشخص کردن حدود و ثغر حقوق طرفین، ضروری می‌باشد...». با بررسی این دو رأی از دیوان می‌توان استدلال کرد که تعهد به مذاکره می‌تواند ریشه در قواعد حقوق بین‌الملل عرفی داشته باشد، همان‌طور که دیوان در قضیه صلاحیت ماهیگیری اظهار داشت: در صورت وقوع اختلاف میان دولتها بر سر تعیین حقوق متقابلاً‌شان، دولتها متعهد به مذاکره‌اند. در حالی که در قضیه فلات قاره، ریشه تعهد به مذاکره را، از یک قاعدة عرفی که میان دولت‌های مجاور قابل اعمال و تعمیم بود، استنباط کرد.

۱. تعهد به مذاکره با حسن نیت در حقوق بین‌الملل عرفی

بنابر نظر دیوان بین‌الملل دادگستری در قضیه فلات قاره دریای شمال، برای تشکیل یک قاعده در حقوق بین‌الملل عرفی، به رویه ثابت و متحداً‌شکل دولت‌های ذی‌ربط نیاز است (Shaw, 2012: 74)، یعنی پذیرش رویه دولتها، به عنوان عنصر مادی در شکل‌گیری عرف بین‌الملل، شامل معاهدات، مکاتبات سیاسی، اظهارات مقامات عالی‌رتبه سیاسی، و به‌طور کلی هر گونه اقدام و حتی انفعال یک دولت است، که افشاکننده شناخت و رویه دولتها از یک قاعدة عرفی است (Wolfke in Klabbers & Lefeber, 1997: 227). از آنجا که عنصر مادی حاکی از رفتار و رویه دولت‌هاست، عنصر معنوی بیانگر اعتقاد شخصی دولت‌هاست که بر آن اساس رفتار مورد بحث اجباری تلقی می‌شود و قانوناً الزاماً‌آور است، و نیاز به چنین اعتقادی یعنی وجود یک عنصر معنوی، در مفهوم اعتقاد حقوقی منبعث از ضرورت‌ها، نهفته است (Wolfke in Klabbers & Lefeber, 1997: 227).

۱.۱. عنصر مادی

امتناع دولتها از رفتار با سوءنیت در پیشبرد مذاکرات در معاهده لزوماً بیانگر عملکرد و رویکرد مشبت ایشان است، با وجود این، این امر امراه‌ای به دست نمی‌دهد که آیا دولتها حسن نیت را تعهدی اخلاقی بر می‌شمنند یا حقوقی (Wolfke in Klabbers & Lefeber, 1997: 227).

بنابراین اعتقاد حقوقی دولت‌ها، که اغلب در معاهدات و در رویه سازمان‌های بین‌المللی مانند قطعنامه‌های مجمع عمومی قابل مشاهده است، بهنگام شکل‌گیری یک قاعدة حقوق بین‌الملل عرفی بسیار حائز اهمیت است. از آنجا که کنوانسیون حقوق معاهدات تا حد زیادی منعکس‌کننده حقوق بین‌الملل عرفی است، در مورد این نکته که آیا در خصوص زمینه‌های بی‌اعتباری ذکر شده در ماده‌های ۴۹-۵۲ از کنوانسیون حقوق معاهدات نیز این‌گونه است یا خیر، نظرهای متفاوتی وجود دارد. این مطلب پذیرفته شده است که اجبار یک دولت با توصل به زور یا تهدید (ماده ۵۲ کنوانسیون حقوق معاهدات) که بر منوعیت اشاره شده در ماده ۲ (۴) منشور ملل متحده هم تأکید دارد، نشان‌دهنده حقوق بین‌الملل عرفی است (Forlati in Cannizzaro, 2010: 322-325). از یک سو، اجبار نماینده دولت (ماده ۵۱ کنوانسیون حقوق معاهدات)، منعکس‌کننده حقوق بین‌الملل عرفی در نظر گرفته می‌شود و از سوی دیگر، بعيد است که تقلب (کنوانسیون حقوق معاهدات ماده ۴۹) و فساد (کنوانسیون حقوق معاهدات ماده ۵۰) منعکس‌کننده حقوق بین‌الملل عرفی باشند، چراکه رویه بین‌المللی قطعی در این باره وجود ندارد. نادر بودن یک عملکرد ممکن است از عدم تمایل به اعتراف عمومی در مورد کلاهبرداری یا مورد اجبار قرار گرفتن ناشی شود (Klabbers in Hollis, 1998: 566 & 568). علاوه بر این، می‌توان ادعا کرد که رأی ممتنع دولت‌ها به انجام چنین رفتارهای همراه با سوءیتی در پیشبرد مذاکره عاملی است که به ظهور حقوق بین‌الملل عرفی کمک می‌کند. در حالی که در حقوق بین‌الملل عرفی مواد تقلب و فساد مورد تردید است (Verhoeven, 2010: 303) به علاوه، این مفاهیم، بیان اصول کلی حقوقی‌اند که توسط ملل متمدن به رسمیت شناخته شده‌اند (Verhoeven in Cannizzaro, 2010: 300). در حالی که ماده ۱۸ کنوانسیون حقوق معاهدات به عنوان منعکس‌کننده حقوق بین‌الملل عرفی مورد پذیرش قرار گرفته، مخالفت دولت‌ها با ماده ۱۵ (الف) پیش‌نویس سال ۱۹۶۶ بیانگر فقدان مبنای حقوق بین‌الملل عرفی، برای تعهد به مذاکره با حسن نیت، دست‌کم در زمان تصویب کنوانسیون حقوق معاهدات است که به دلیل عدم عملکرد مستمر و یکپارچه دولت‌ها و اعتقاد حقوقی رخ می‌دهد (Villiger, 1985: 320). همچنین، وجود رویه دولت‌ها در سال ۱۹۹۹ با صدور قطعنامه «اصول و رهنمودهای مذاکرات بین‌المللی» توسط مجمع عمومی، تأیید شد؛ براساس این قطعنامه، «مذاکرات باید با حسن نیت صورت گیرند» و دولت‌ها، باید برای حفظ فضای سازنده در طول مذاکرات تلاش کنند و از هر گونه اقدامی که ممکن است مذاکرات و پیشرفت آن را تضعیف کند، خودداری ورزند (UNGA Res 53/101, 1999) (UN Doc A/RES/53/101, para 2(a))، خودداری ورزند (Wellens, 2014: 42-45) (Wellens, 2014: 42-45 and (e)). عبارت پردازی نکته دوم مشابه پیش‌نویس ماده ۱۸ کنوانسیون حقوق معاهدات است. از این‌رو کشورهای مذاکره‌کننده نباید با خنثی کردن هدف و منظور یک معاهده، در اجرای معاهده پیش رو غرض‌ورزی کنند (Wellens, 2014: 45-46).

Hassan, 1981: 449 با این حال، واضح است که قطعنامه‌های مجمع عمومی سازمان ملل به ذات خود الزام‌آور نیستند (Villiger, 1985: 51; Pellet, 1998: 143). عنوان این قطعنامه به اصول و دستورالعمل‌ها بر می‌گردد که به طور کلی ماهیت ثانویه یا غیرالزام‌آور دارد. عبارت پردازی قطعنامه نیز دلالت بر غیرالزام‌آور بودن آن دارد، چراکه اعلان می‌دارد، قطعنامه «می‌تواند» – نه آنکه «باید» – یک چارچوب ارجاع کلی و غیرمبسوط برای مذاکرات ارائه دهد (UNGA Res 53/101, 1999, recital 9).

۱.۲. عنصر روانی (اعتقاد حقوقی)^۱

از آنجا که دیوان پذیرفته است که قطعنامه‌های مجمع عمومی، می‌توانند به عنوان اماراتی برای وجود اعتقاد حقوقی در نظر گرفته شوند (Shaw, 2012: 78; Villiger 1985: 29; Pellet, 1998: 36 & 52). قطعنامه‌های مجمع عمومی می‌توانند به قوت برای شکل‌گیری قواعد حقوق بین‌الملل عرفی قابل استناد پذیرفته شوند (Conforti, 2005: 301). قطعنامه مجمع عمومی با عنوان «اصول و رهنمودهای مذاکرات بین‌المللی» (که از این پس قطعنامه خوانده می‌شود)، با توصل به نظام کانسنسوس^۲ به تصویب رسید. شایان ذکر است که ارزش اعلامیه‌های اصولی مجمع عمومی زمانی که به اتفاق آرا^۳ یا حتی کانسنسوس به تصویب می‌رسند، نسبت به سایر روش‌های تصمیم‌گیری بیشتر است (Conforti, 2005: 99 & 310). بنابراین می‌توان گفت از آنجا که هیچ نظر مخالفی برای صدور این قطعنامه اعلام نشده است، می‌تواند در توسعه حقوق بین‌الملل عرفی نقش مهمی ایفا کند. در ماده ۱ این قطعنامه، مجمع عمومی، مجدداً بر اصول حاکم بر مذاکرات بین‌المللی، تأکید می‌کند. این اصول عبارت‌اند از: اصل تساوی حاکمیت کلیه کشورها، تعهد بر عدم مداخله در مسائل داخلی دولتها، اصل وفای به عهد، ممنوعیت تهدید یا تسلی به زور و تأثیر بی‌اعتبارکننده اجبار بر معاہدات، وظیفه همکاری در روابط بین‌المللی و تعهد به حل و فصل مسالمت‌آمیز اختلافات. از یک سو، این اصول از منشور ملل متحد نشأت گرفته و منعکس کننده حقوق بین‌الملل عرفی‌اند و ماهیت عرفی اصول کلی حقوق بین‌الملل، مبنای تعهد به مذاکره با حسن نیت در قواعد حقوق بین‌الملل هستند، همزمان که قلمرو شمول معاهده می‌تواند به نوعی تعهد دولتها در پیشبرد اهداف مذاکره‌ای ضمن قطعنامه را نیز در برگیرد (UNGA, Report of the Secretary General, 1998).

1. Opinio Juris
2. consensus
3. unanimity

بین المللی در مورد مذاکرات را، بیش از آنکه تدوین کند، توسعه می‌بخشد. در ضمن تصویب رضایی این قطعنامه، دست کم نشانه‌ای از اتفاق آرا در عنصر روانی است که با شکل‌گیری قواعد حقوق بین الملل عرفی در ارتباط است (Villiger, 1985: 9). الزامات ذکر شده، برای «تعهد به انجام مذاکرات با حسن نیت» بازتابی از رویه حقوق بین الملل در تعهد به مذاکره با حسن نیت است. از این‌رو، دولت‌ها باید به انجام مذاکرات بین المللی اهمیت ویژه‌ای دهند؛ همچنین دولت‌هایی که منافع حیاتی‌شان تحت تأثیر قرار می‌گیرد، باید متعهد شوند تا حقوق و منافع دولت‌های دیگر را نیز در نظر بگیرند؛ مثلاً در قضیه صلاحیت ماهیگیری و دریاچه لانوكس طرفین متعهد شدند به: (الف) تسهیل روند پیگیری و اتمام مذاکرات، (ب) متمرکز شدن بروی اهداف اصلی مذاکره (UNGA Res 53/101, 1999: para 2) و (ج) تعهد به کوشش همه‌جانبه به منظور رسیدن به راه حل مورد قبول و عادلانه در صورت رسیدن به بن‌بست. این تعهدات، نشان‌دهنده چارچوبی برای انجام مذاکرات با حسن نیت «با عزم جدی برای توافق» (UNGA Res 53/101 1999, para 2(g) و تمایل به مصالحة در رویه قضایی بین المللی است (PCIJ Series A/B, No 42, 1931;116; ICJ Reports, 2010: para 150) دادگستری در دستور موقت مورخ ۳ مارس ۲۰۱۴ در دعوای تیمور شرقی علیه استرالیا اذعان داشت که (الف) «استرالیا باید تضمین کند تا زمانی که دعوای حاضر [نzd دیوان] مختومه گردد، از محتوای اشیای ضبطشده به‌هیچ‌وجه یا در هیچ زمانی توسط هیچ شخص یا اشخاصی به زیان تیمور شرقی استفاده نخواهد شد» و باید تا زمان صدور رأی دیوان، اسناد و داده‌های الکترونیکی تصرف شده و هر گونه رونوشت آنها را مهر و موم کند؛ (ب) استرالیا به‌هیچ‌وجه نباید در مکاتبات بین تیمور شرقی و مشاوران حقوقی اش در مورد دادگاه داوری تشکیل شده براساس معاهده دریایی تیمور، مذاکرات دوچاره طرفین در آینده، راجع به تحديد حدود دریایی تیمور و دعوای حاضر در دیوان بین المللی دادگستری دخالت کند. ریشه اختلاف به آنجا برمی‌گردد که استرالیا هنگام ساخت رایگان عمارت نخست وزیری تیمور شرقی اقدام به تعبیه دستگاه‌های شنود کرد و از این طریق گفت‌وگوی هیأت وزیران دولت اخیر از جمله استراتژی آن دولت برای چگونگی مذاکره با استرالیا در مورد معاهده راجع به بهره‌برداری از منابع دریایی تیمور (دوا معاهده منعقده در ۲۰۰۲ و ۲۰۰۶) را شنود می‌کرد. با کشف دستگاه‌های شنود در ساختمان نخست وزیری تیمور و همچنین شهادت یکی از مقامات بازنیسته بلندپایه سازمان جاسوسی استرالیا در مورد شنودها، تیمور شرقی با طرح دعوا در دیوان دائمی داوری با استدلال به اینکه استرالیا در انجام مذاکرات حسن نیت نداشت، خواهان ابطال معاهده شد. درحالی‌که دیوان بین المللی دادگستری در قضیه مذکور هیچ اشاره‌ای به اصل حسن نیت نکرد، اما اصل حاکمیت را با مذاکره دارای حسن نیت مرتبط می‌داند (UNGA Res 53/101, 1999: para 1). به عنوان نتیجه‌گیری می‌توان گفت که از میان تمام آرای قضایی که فوراً به عنوان منابع قابل استناد

حقوق بین‌الملل جهت احراز الزام‌آوری اصل حسن نیت تشریح شدند، قضیه پالپ میلز و دعوای تیمور شرقی علیه استرالیا پس از صدور قطعنامه مذکور صادر شده‌اند. این آرا با تأکید صریح بر اصل حسن نیت مورد شناسایی صریح مجمع (و مخالفت مطلقاً هیچ‌یک از طرف‌های دعوا با الزام‌آوری حقوقی این قاعده) راه را برای احراز عنصر معنوی عرف در خصوص اصل حسن نیت بسیار هموار ساخته است.

نتیجه گیری

با توجه به مطالبی که بررسی شد می‌توان گفت که تعهد به مذاکره با حسن نیت در مورد همه مذاکرات، از جمله مذاکراتی که داوطلبانه انجام می‌گیرند، یک تعهد حقوقی الزام‌آور است (Hassan, 1981: 444 & 479)، چراکه این تعهد صرفاً تعهد اخلاقی نبوده و در واقعیت تعهد حقوقی است که نقض آن نقض قاعدة حقوقی با تمامی پیامدهای آن خواهد بود (Wellens, 2014: 43).

منابع

۱. فارسی

الف) کتاب‌ها

۱. ضیایی بیگدلی، محمدرضا (۱۳۸۴). حقوق بین‌الملل عمومی، چ بیست و سوم، تهران: گنج دانش.

ب) مقالات

۲. کاتوزیان ناصر؛ عباسزاده، محمدهادی (۱۳۹۲). «حسن نیت در حقوق ایران»، فصلنامه حقوق، مجله دانشکده حقوق و علوم سیاسی، دوره ۴۳، ش. ۳.
۳. الهویی نظری، حمید؛ محمدی، عقیل (۱۳۹۴). «تحلیل ابعاد اصل حسن نیت در حقوق بین‌الملل در پرتو رویه قضایی»، مجله حقوق بین‌المللی، ش. ۵۳.

۲. انگلیسی

A) Books

4. Aust, A. (2007). *Modern Treaty law and Practice*. 2. ed. Cambridge: Cambridge University Press.
5. Brownlie, (2008). I. *Principles of public international law*. 6th ed. Oxford: Oxford University Press.

6. Cannizzaro, E. (Ed). (2011). *The Law of Treaties beyond the Vienna Convention*. Oxford: Oxford University Press.
7. Cassese, A. (2005). *International Law*, 2nd ed. Oxford: Oxford University Press.
8. Crawford, J. (2013). *State Responsibility*. The General Part. New York: Cambridge University Press.
9. Fitzmaurice, G. (1959/35). *The Law and Procedure of the International Court of Justice, 1954-General Principles and Sources of International Law*. – British Yearbook of International Law.
10. Fitzmaurice, G. (1950/27). *The Law and Procedure of the International Court of Justice: General Principles and Substantive Law*. – British Yearbook of International Law.
11. Jennings, R., and Watts, A. (1996). *Oppenheim's International Law*. 9th ed. Vol 1. Peace. Introduction and Part I. London and New York: Longman.
12. Kelsen, H. (2008). *The Law of the United Nations: a Critical Analysis of Its Fundamental Problems: with Supplement*. Union (NJ): Lawbook Exchange.
13. Keyes, M., and Wilson, (2014). T. *Codifying Contract Law. International and Consumer Law Perspectives*. Routledge: Ashgate.
14. Klabbers, J., and Lefeber, R. (1998). *Essays on the Law of Treaties: A Collection of Essays in Honour of Bert Vierdag*. The Hague, Boston, London: Martinus Nijhoff Publishers.
15. Kolb, R. (2000). *La bonne foi en droit international public*. Paris: Presses Universitaires de France.
16. Lindell, U. (1988). *Modern Multilateral Negotiation*: The Consensus Rule and Its Implications in International Conferences. Lund: Studentlitteratur.
17. Lowe, V., and Warbrick, C. (Eds). (1994) .*The United Nations and the Principles of International Law* — Essays in Memory of M. Akehurst. London/NY: Routledge 1994.
18. Shaw, M. N. (2012). *International Law*. 6th ed. Cambridge: Cambridge University Press.
19. Swan, A, and Adamski, (2013). J. *Halsbury's Laws of Canada – Contracts*. Reissue. LexisNexis.
20. Thirlway, H. (2013). *The Law and Procedure of the International Court of Justice*. Fifty Years of Jurisprudence. Vol I and Vol II. Oxford: Oxford University Press.
21. Villiger, M. E. (2009). *Commentary on the 1969 Vienna Convention on the Law of Treaties*. Leiden, Boston: Martinus Nijhoff Publishers.
22. Villiger, M. E. (1985). *Customary International Law and Treaties*: a Study of Their Interactions and Interrelations, with Special Consideration of the 1969 Vienna Convention on the Law of Treaties. Dordrecht: Martinus Nijhoff Publishers.
23. Wellens, K. (2014). *Negotiations in the Case Law of the International Court of Justice*. A Functional Analysis. Farnham: Ashgate.
24. Zimmermann, A. (et al.) (Eds). (2006).*The Statute of the International Court of*

- Justice: A Commentary.* Oxford: Oxford University Press.
25. Zimmermann, R., and Whittaker, S. (2000). *Good Faith in European Contract Law.* Cambridge: Cambridge University Press.
26. Zweigert, K., and Kötz, H. (1998). *An Introduction to Comparative Law.* 3rd ed. Oxford: Clarendon Press.

B) Article

27. Rogoff, M. A. (1994/16)."The Obligation to Negotiate in International Law: Rules and Realities", *Michigan Journal of International Law.*

C) International Treaties

28. Charter of the United Nations and the Statute of the International Court of Justice. – RT II 1996, 24, 95.
29. Comprehensive Nuclear-Test-Ban Treaty. Opened for signature 24 September 1996 (not yet in force).
30. Convention on the Prohibition of the Development, Production and Stockpiling of Bacteriological (Biological) and Toxin Weapons and on their Destruction. – RT II 1993, 15, 19.
31. Convention on the Prohibition of the Development, Production, Stockpiling and Use of Chemical Weapons and on their Destruction. – RT II 1999, 11, 72.
32. Treaty on the Non-proliferation of Nuclear Weapons. – RT II 1999, 10, 64.
33. United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods. – RT II 1993, 21, 52.
34. United Nations Convention on the Law of the Sea. – RT II 2005, 16, 48.
35. Vienna Convention on the Law of Treaties. – RT II 2007, 15.